

# ЦЕНТР ИНСТРУМЕНТА

# ЕРМАК

ФРАНШИЗА ДЛЯ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА



## ЧТО ТАКОЕ «ЦЕНТР ИНСТРУМЕНТА ЕРМАК»?



Амбассадор ТМ «Ермак»  
боец ММА  
Сергей Харитонов

- Это сеть магазинов строительного инструмента и стройматериалов, которая объединяет более 90 открытых магазинов.
- Франшиза, не имеющая аналогов на российском рынке.
- Это комплексная торговая площадь (магазин) с оптимально подобранным ассортиментом.

 **ЕРМАК**

 **ПОКОТ**

**Headman**  


**СоюзКран**

 **Azor  
Fishing**

**NG**

**RAIN**  
SANITARY WARE

**sonwelle**

ЧТО ТАКОЕ «ЦЕНТР ИНСТРУМЕНТА ЕРМАК»?

ОТКРОЙ  
МУЖСКОЙ МАГАЗИН  
И ЗАРАБАТЫВАЙ ОТ **200.000**  
РУБЛЕЙ В МЕСЯЦ

Магазины франшизы «Центр Инструмента Ермак» – это инструментально-строительные торговые площади с широким ассортиментом базовых товаров, необходимых потребителю при мелком ремонте, строительстве, обслуживании автомобиля, во время поездок на природу, на пикник или на дачу.

ТОВАРНЫЕ КАТЕГОРИИ, ВХОДЯЩИЕ В АССОРТИМЕНТНУЮ  
ЛИНЕЙКУ МАГАЗИНА:

- Ручной инструмент
- Электроинструмент
- Бензоинструмент
- Расходные материалы
- Автовары
- Товары для туризма, кемпинга, рыбалки
- Сантехника
- Дача и сад
- Автоароматизаторы
- Электрика и мобильные аксессуары (лампочки, светильники, фонари)



## КОМАНДА ФРАНШИЗЫ СДЕЛАЕТ ЭТО ДЛЯ ВАС

- Оценка локации, расчет трафика и сроков окупаемости проекта.
- Формирование установочного заказа с актуальными товарными позициями, без перетарки и лишнего ассортимента.
- Подготовка планов стеллажей для оптимальной выкладки товара по стандартам мерчандайзинга.
- Подготовка дизайн-проекта внутреннего и внешнего оформления магазина.
- Подготовка POSm-материалов для открытия магазина.
- Предоставление подарков для праздничного открытия.
- Изготовление фирменной одежды для сотрудников (футболки, толстовки, бейсболки).
- Предоставление опции «Обмен брака 1 к 1 за 15 минут» (вы не обращаетесь в сервисный центр, а быстро решаете с клиентом вопросы по браку на месте в торговой точке, мы меняем бракованный товар за свой счет).
- Ежемесячное предоставление листовок с шок-ценами после открытия магазина.
- Приезд нашего сотрудника за три дня до открытия магазина для консультаций и получения рекомендаций.



СЕТЬ МАГАЗИНОВ

ОТКРЫВАЕМ  
ДО **5** ЦЕНТРОВ  
КАЖДЫЙ  
МЕСЯЦ



В СЕТИ  
УЖЕ **90**  
МАГАЗИНОВ  
ПО ВСЕЙ  
РОССИИ

## КАКИЕ ФОРМАТЫ МАГАЗИНОВ МЫ ОТКРЫВАЕМ



СТРОИТЕЛЬНАЯ БАЗА,  
ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДЬ ОТ 50 м<sup>2</sup>

Формат, полностью укомплектованный под ТМ «Ермак», включающий в себя стройматериалы и инструмент, сантехнику, автотовары и товары для туризма и рыбалки.



СТРИТ-РЕТЕЙЛ  
(ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЙ МАГАЗИН),  
ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДЬ ОТ 25 м<sup>2</sup>

Торговая площадь с интеграцией категории товаров группы «Хозтовары». Распределение товаров по группам: «Инструмент», «Сантехника», «Автотовары», «Туризм» и «Рыбалка» – 80%. «Хозтовары» – 20%.



SHOP-IN-SHOP  
(МАГАЗИН В МАГАЗИНЕ),  
ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДЬ ОТ 35 м<sup>2</sup>

«Центр Инструмента Ермак» расположен внутри магазина, локального ТЦ или другого формата розницы. Выделенная специализированная торговая зона за счет добавления дополнительной торговой площади. Отдельная бренд-зона «Центр Инструмента Ермак» внутри действующего магазина.

80%  
20%

### АССОРТИМЕНТ

Ассортиментная политика франшизы предусматривает наполнение ассортимента «Центра Инструмента Ермак» не менее чем на 80% товарами групп «Инструмент», «Сантехника», «Автотовары», «Туризм» и «Рыбалка». 20% наполнения – сторонние бренды. Процентное соотношение применимо только к группам товаров «Инструмент», «Автотовары», «Сантехника», «Туризм», «Кемпинг» и «Рыбалка».

## ВЫГОДНЫЕ КОНТРАКТЫ

Только у франшизы «Центр Инструмента Ермак» есть уникальная поддержка:

- Помогаем заключить выгодные контракты на поставку стройматериалов с ведущими производителями и поставщиками в регионе присутствия партнера.
- Налаживаем собственную логистику с компаниями – производителями стройматериалов, цемента, ДСП и OSB, каменной и минеральной ваты, утеплителя, красок и других материалов.



## В ЧЕМ ВЫГОДА ПАРТНЕРА?

ПАРТНЕР-ФРАНЧАЙЗИ ПОЛУЧАЕТ ВСЕ ЭТО В ПАКЕТЕ ФРАНШИЗЫ:

- ▶ Активная маркетинговая поддержка.
- ▶ Обучение сотрудников и управляющих (выездное обучение).
- ▶ Помощь в оценке конкурентной среды.
- ▶ Персональный менеджер на весь период действия договора.
- ▶ Поддержка антикризисного менеджера на случай падения ТО в магазине.
- ▶ Доступ к закупкам со склада постоянных распродаж и склада специальных цен.
- ▶ Уникальный механизм работы с браком.



## ЧТО ТРЕБУЕТСЯ ОТ ПАРТНЕРА?

- Помещение под минимальное количество стеллажей согласно требованию концепции проекта – 12 шт. (независимо от локации и типа магазина).
- Заключение договора с нашей компанией.
- Желание развиваться и зарабатывать вместе.

### ИНВЕСТИЦИИ

ТОРГОВАЯ  
ПЛОЩАДЬ ОТ

**20** М<sup>2</sup>

НАЦЕНКА  
ОТ

**50** %

ОКУПАЕМОСТЬ  
БЕЗ УЧЕТА ТОВАРА ОТ

**6** МЕСЯЦЕВ

ЗАТРАТЫ НА ОТКРЫТИЕ  
МАГАЗИНА 50 М<sup>2</sup>

**3.500.000** РУБ.  
ПОД КЛЮЧ

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ  
СТЕЛЛАЖИ, СТОЙКИ от 250.000 руб.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ  
ИТ, 1С, WEB-ЗАКАЗ от 150.000 руб.

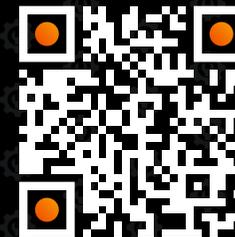
ТОВАРНОЕ НАПОЛНЕНИЕ  
52 SKU НА СТЕЛЛАЖ, 70.000 РУБ., 42.000 РУБ/М<sup>2</sup> от 1.100.000 руб.

ВНУТРЕННЯЯ И ВНЕШНЯЯ РЕКЛАМА  
БАННЕРЫ, ОСВЕЩЕНИЕ от 100.000 руб.

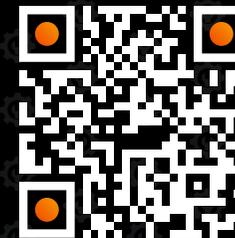
ПРАЗДНИЧНОЕ ОТКРЫТИЕ  
ЛИСТОВКА, ПОДАРКИ от 100.000 руб.

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС  
ОДНОКРАТНЫЙ ПЛАТЕЖ от 50.000 руб.

СУММАРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ от 2.100.000 руб.



ПОЛНЫЙ  
РАСЧЕТ



КАЛЬКУЛЯТОР  
ОКУПАЕМОСТИ

## СКОЛЬКО Я БУДУ ЗАРАБАТЫВАТЬ С ЭТОЙ ФРАНШИЗОЙ?

### ДОХОДНОСТЬ

СРЕДНЯЯ ПРИБЫЛЬ  
В МАГАЗИНЕ 50 М<sup>2</sup> ОТ

**315.000** РУБ.

Усредненные  
статистические данные

ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДЬ

ТО

НАЦЕНКА

КОЛИЧЕСТВО ЧЕКОВ В МЕСЯЦ

СРЕДНИЙ ЧЕК

ЧЕКОВ В ДЕНЬ

ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ

ТО В СЕБЕСТОИМОСТИ

НАКЛАДНЫЕ РАСХОДЫ

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

Магазин  
инструментов

Центр инструмента  
ЕРМАК

50

50

485.000

765.000

50%

70%

622

941

780

813

21

31

161.667

315.000

323.333

450.000

100.000

100.000

61.667

215.000



## МАГАЗИНЫ НАШИХ ПАРТНЕРОВ





Денис Морев

Руководитель проекта

+7-925-925-0377

denis.morev@stargt.ru

Андрей Мазепа

Ведущий менеджер проекта

+7-952-914-5083

andrey.mazepa@galacentre.ru

Анастасия Исаченко

Ведущий менеджер проекта

+7-953-770-7072

anastasiya.isachenko@galacentre.ru

